

# News hosberg

Août 2023

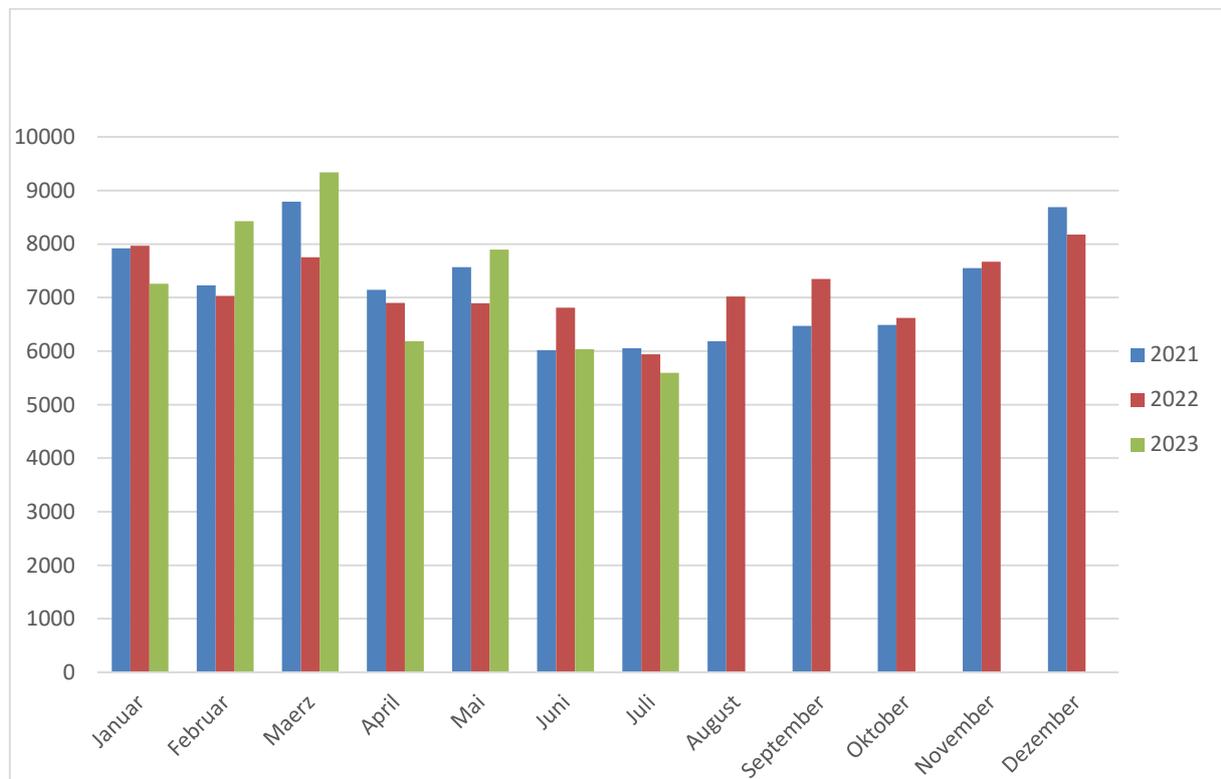
Chères éleveuses, chers éleveurs,

Dans la présente newsletter, nous souhaitons vous fournir des informations sur les sujets suivants:

- **Le marché des œufs au premier semestre 2023**
- **Mise en œuvre de la mesure des 5 %**
- **Groupe de représentants des producteurs hosberg**
- **Élevage de frères coqs**

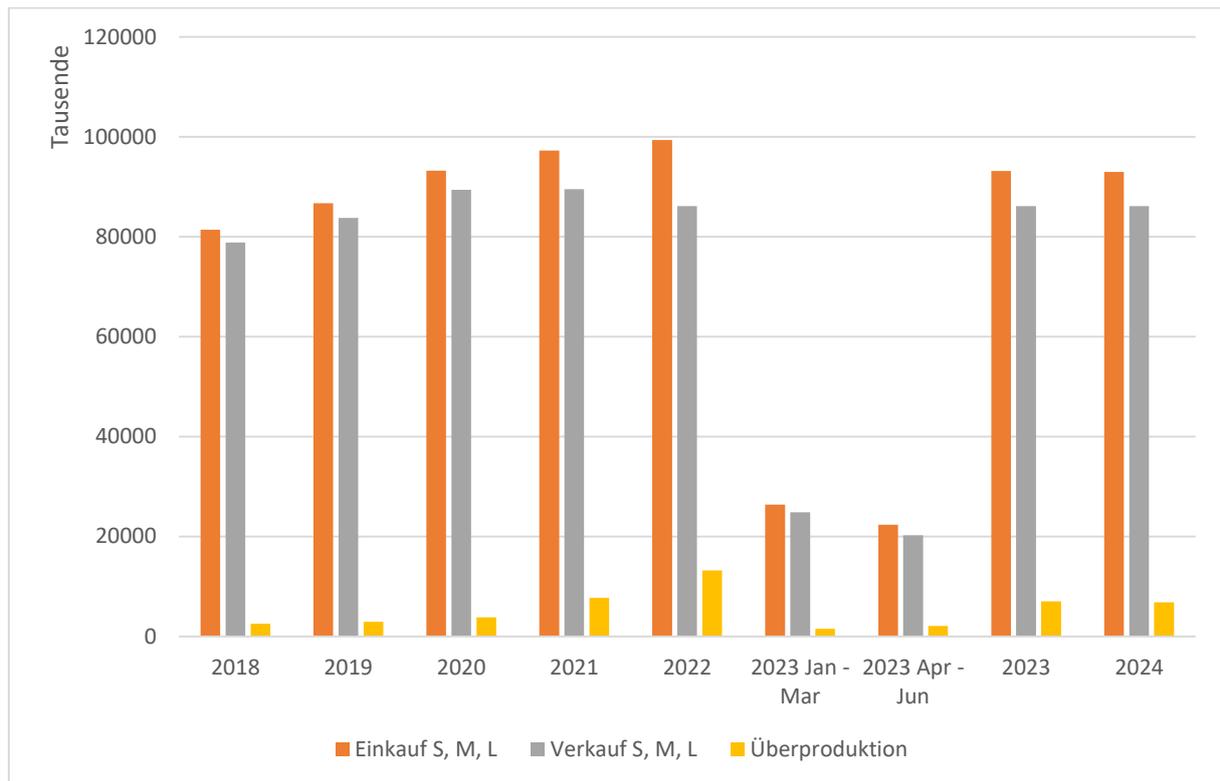
## Le marché des œufs au premier semestre 2023

Après une hausse de 5 % pour les 4 premiers mois de l'année 2023, une stagnation des ventes est à noter pour les mois de mai et juin par rapport à l'année précédente. Ceci s'explique par la mise en œuvre avec nos clients d'actions supplémentaires l'année précédente. Elles ont permis d'augmenter la demande en œufs bio. Cette situation initiale va nous occuper tout au long du 2<sup>e</sup> semestre.



De mai à juillet 2023, nous avons noté une surproduction de l'ordre de quelque 2.1 millions d'œufs. Comparée aux ventes, la surproduction au premier semestre 2023 s'élève à 8 %. Ce qui correspond assez précisément au budget établi pour l'année en cours.

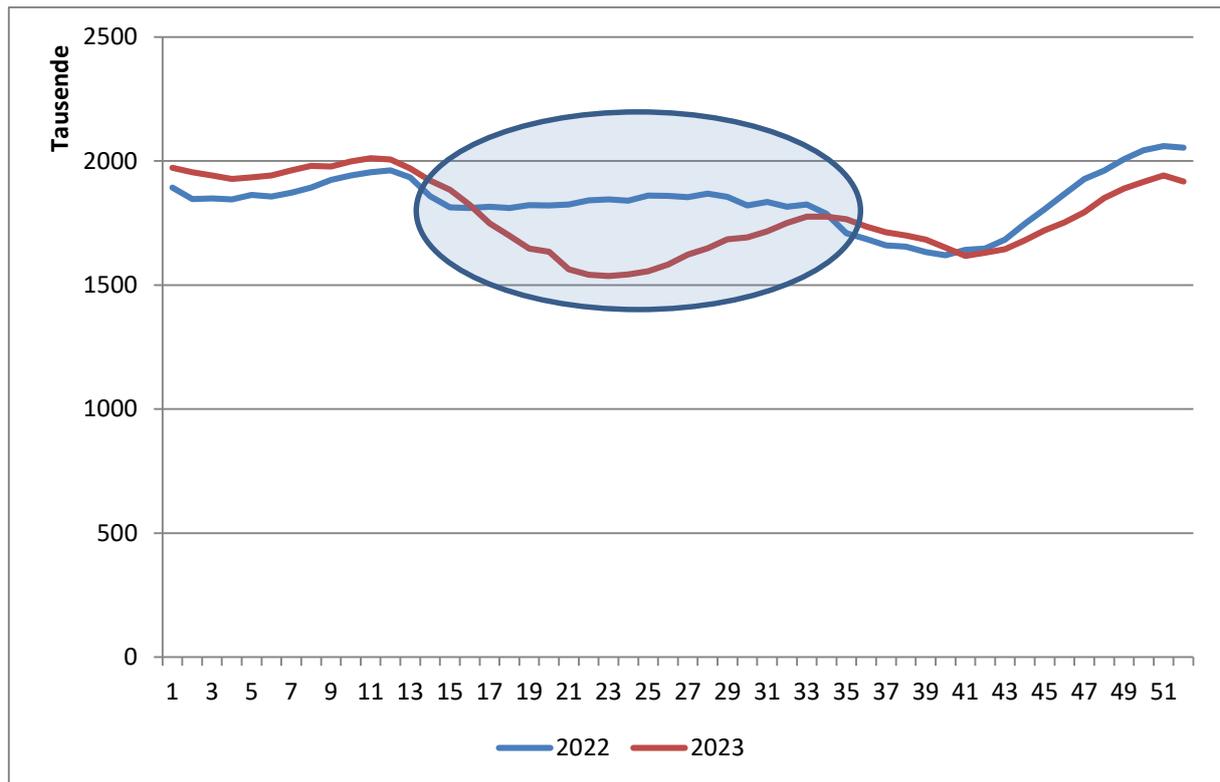




Il convient toutefois de ne pas oublier que les mesures des 5 % ont porté leurs fruits depuis le début de l'année et surtout depuis Pâques. Le graphique ci-dessous montre clairement les quantités que nous avons pu réduire au niveau de l'achat cette année par rapport à l'an passé, pour la période de Pâques à août, grâce aux vides prolongés. Sans l'impact des mesures instaurées, nous aurions cette année une situation comparable à celle de 2022.

Outre les mesures réalisées, l'amélioration de la fiabilité des livraisons nous a également aidés. Ces derniers temps, nous avons beaucoup investi dans la sensibilisation aux surproductions et sous-productions et l'investissement a porté ses fruits. Les problèmes dans les exploitations nous sont signalés de manière proactive et nous disposons à temps des informations pour l'appréciation des quantités livrées. Les exploitations avec vente directe veillent à ce que nous recevions les œufs des poules pondeuses objet du contrat y compris en périodes de pointe, comme avant Pâques par exemple. Actuellement, rares sont les producteurs avec lesquels le système ne fonctionne pas aussi bien qu'il devrait et nous continuerons à l'avenir de leur facturer les surcoûts ainsi générés. Plus l'écart entre les chiffres réels et ceux de consigne est faible, plus la planification pour les années à venir sera précise et plus nous serons en mesure de réduire le risque de pénuries.





### Mise en œuvre de la mesure des 5 %

Au 1<sup>er</sup> semestre 2023, le coût de la surproduction était de l'ordre de 1 616 647.98 CHF.

Jusqu'à ce jour, nous avons facturé aux producteurs, dans le cadre de la mesure des 5 %, 1 110 535.10 CHF, dont 1 028 795.40 nous ont été virés et 81 739.70 CHF sont en attente de paiement. Cette somme, prise en charge par vous, a permis de mettre en œuvre les mesures suivantes:

- Réduction du volume de production:
  - o Vides plus longs: 904 912.40 CHF
  - o Poulailleurs vides: 101 145.00 CHF
- Déclassement de la surproduction
  - o Contributions supplémentaires à des actions: 28 756.80 CHF
  - o Coût du déclassement: 75 720.90 CHF

Cela signifie qu'au 1<sup>er</sup> trimestre, le montant de la mesure des 5 % ne suffit pas à couvrir les frais générés par la surproduction ni les 506 112.98 CHF financés par hosberg durant la même période. Nous supporterons également tous les coûts de surproduction du 2<sup>e</sup> semestre. L'impact des mesures destinées à réduire le volume de production étant également tangible au 2<sup>e</sup> semestre, nous espérons désormais une baisse des coûts et de ce fait leur maintien à un niveau supportable.



## Groupe de représentants des producteurs hosberg

Depuis l'année dernière, nous collaborons avec des producteurs triés sur le volet par nos soins. Notre objectif est de collecter le plus d'idées possible pour l'élaboration de solutions. Les variantes définitives bénéficient ainsi d'une base aussi large que possible. Ces producteurs sont rémunérés pour les efforts qu'ils consentent. Autrement dit, on peut considérer les producteurs comme des consultants externes auxquels hosberg demande s'ils sont prêts à nous soutenir.

Concrètement, il n'est pas possible actuellement d'être élu à ce poste. Les retours d'expériences recueillis dans le cadre de cette collaboration sont très positifs et la mise en place d'une nouvelle forme de collaboration est également envisageable dans le futur. Mais actuellement, cette forme est appelée à perdurer. Il importe de noter que ces producteurs sélectionnés ne sont pas responsables de la direction prise mais qu'ils nous soutiennent juste à titre de consultants. C'est hosberg qui prend les décisions définitives.

## Élevage de frères coqs

L'élevage de frères coqs va prendre de la vitesse à partir de l'automne. L'objectif est d'élever environ 50 % des coqs en 2024. Les élevages et ateliers d'engraissement existants seront utilisés en première ligne pour cela. La société Gallina Bio AG se charge de la planification et de l'organisation. Elle vous contactera directement pour vous demander si vous êtes intéressés. Vous trouverez en annexe un calcul estimatif détaillé.

Nous tentons systématiquement de mettre à profit les vides dans les poulaillers et de les combler. Mais ce n'est possible qu'à condition qu'il y ait une éclosion de poussins durant cette période et que l'abattage, la transformation et la vente soient possibles 10 semaines plus tard. Nous nous réjouissons de cette opportunité de renouer avec un meilleur rendement des poulaillers. N'hésitez pas à nous contacter ou à contacter l'équipe de Gallina Bio AG si vous avez des questions.

Bien cordialement

Votre service de conseil **hosberg**

