

News hosberg

Août 2022

Chères productrices et chers producteurs,

C'est maintenant sur toutes les lèvres: le marché suisse des œufs connaît des temps difficiles, dans la filière conventionnelle comme dans la filière bio. Il est difficile de déterminer avec certitude les causes de la surproduction tant les facteurs qui entrent en jeu sont nombreux. Par exemple, le coronavirus a également polarisé les achats de nourriture par le consommateur final: en effet, durant le lockdown et la période de restrictions, les achats directement auprès du producteur et la préparation de repas et de pâtisseries chez soi étaient très prisés. La fermeture des frontières a eu pour conséquence de réduire pratiquement à néant le tourisme d'achat. Maintenant, nous pouvons à nouveau nous déplacer, faire des achats et voyager librement. Ainsi, les sorties font leur grand retour, l'époque où passer du temps chez soi et manger de manière équilibrée et réfléchie est révolue - du moins pour le moment. De plus, nous allons devoir nous habituer à des fluctuations de marché plus importantes et de dernière minute que celles que nous connaissions jusqu'ici. Le monde devient plus éphémère, bon nombre de tendances apparaissent pour disparaître aussitôt. Les annonces de conflit exercent une influence sur le comportement des consommateurs, mais leur effet s'estompe généralement rapidement.

Le défi majeur sera de suivre au mieux la situation sur le marché et d'atteindre une flexibilité maximale avec la production d'œufs qui évolue avec beaucoup plus de difficultés que les tendances à court terme. Pour ce faire, le secteur doit pouvoir compter sur tous les partenaires de marché. La responsabilité de la situation actuelle n'incombe pas à chacun des partenaires, mais tous sont concernés. Tous sont désormais également sollicités pour éviter les baisses de prix. Au sein de ce système particulièrement complexe, la flexibilité n'est possible que si l'on est prêt aux changements au moment même où ceux-ci sont nécessaires. Car selon le moment de la rotation, la situation du travail sur l'exploitation ou l'âge du poulailler, il est plus facile pour une exploitation de retirer ses poules plus tôt du poulailler, de laisser le poulailler vide plus longtemps ou de passer à un autre secteur de production de volailles. En fin de compte, elle profite elle aussi de la stabilité du prix des œufs grâce à de telles mesures.

Dans la présente newsletter, nous souhaitons également fournir des informations sur les sujets suivants:

- Contrôles des salmonelles
- Situation actuelle sur le marché des œufs
- évolution des prix
- Planification du transfert de poulailler
- Vente privée de poules de réforme
- Perception de la lumière chez la volaille
- Température dans les entrepôts d'œufs
- Passage au bulletin de versement avec code QR
- Changement au sein du personnel



Contrôles des salmonelles

Début 2021, les directives techniques de la Confédération sur le monitoring des salmonelles ont été modifiées, ce qui a également entraîné des ajustements dans ce domaine chez hosberg. Voici à nouveau quelques points qui ne semblent pas encore très clairs:

- 1^{er} pèdisac au cours de la semaine d'élevage 23, puis **toutes les 15 semaines**, c.-à-d. SE 38, 53, 68, etc.
- L'échantillon prélevé juste avant le départ du poulailler (pèdisac et l'unique échantillon de poussière pendant la rotation) est désormais prélevé par l'office vétérinaire cantonal et payé par ce même office.
- Veiller à ce que l'office adresse une copie du résultat à hosberg.
- Comme nous avons besoin d'un résultat concernant les salmonelles **toutes les 15 semaines**, désormais un **4^e échantillon pèdisac** doit être prélevé par le producteur, même si le départ du poulailler est relativement imminent.
- Les dates de contrôle des salmonelles figurent dans le journal de ponte. En outre, Diavet envoie toujours à bonne date le matériel pour les pèdisacs.
- Si, après un premier rappel, les échantillons de salmonelles (comme les échantillons de vers) doivent faire l'objet d'une mise en demeure 3 semaines après l'échéance, hosberg se réserve le droit de facturer les frais occasionnés.

Situation actuelle sur le marché des œufs

Il n'y a pas d'amélioration de la situation quant à la demande d'œufs. Différentes opérations sont prévues dans les prochaines semaines chez les gros distributeurs. On sait par expérience que la consommation d'œufs diminue à l'approche des vacances d'été. Aussi espérons-nous que ces opérations permettent d'améliorer les ventes par rapport aux années précédentes.

En dépit des mesures prises, les périodes de vide doivent être également étendues à 4 semaines à l'automne 2022. Nous prolongerons provisoirement cette mesure sur toute l'année 2022 et, si nécessaire, jusqu'à Pâques 2023. Si la situation concernant la demande vient à s'améliorer, nous vous en informerons immédiatement et réduirons à nouveau les périodes de vide. Sur la nouvelle planification des rotations qui a été envoyée, figurent déjà les dates de départ du poulailler compte tenu de la plus longue période de vide.

De plus, tous les nouveaux projets ont été suspendus depuis déjà bien longtemps.

Voici d'autres mesures visant à réduire la production:

- Réutilisation des poulaillers de ponte pour l'élevage de poulettes, de frères coqs ou à d'autres fins.
- Les troupes affichant une mauvaise performance et un taux de mortalité élevé seront retirés plus tôt que 4 semaines avant la date de mise au poulailler. En guise de dédommagement, nous verserons un montant fixe par œuf. Nous n'appliquerons cette mesure qu'aux exploitations dont la durée de rotation est supérieure à un an. En outre, le bien-être des animaux est forcément considérablement réduit par la maladie. Dans ce cas, cette mesure peut s'avérer tout à fait rentable pour certaines exploitations.
- Conversion à Demeter. Nous sommes toujours à la recherche d'une exploitation bio souhaitant se convertir à Demeter.



Nous invitons les producteurs qui pourraient envisager l'une de ces variantes à nous contacter.

Les évaluations réalisées ces dernières années montrent que la performance de ponte attendue et donc la production d'œufs avait été sous-estimée d'environ 4%. Cette meilleure performance s'explique certainement par le travail professionnel de nos producteurs, mais il semble également que le potentiel génétique de performance des poules ait augmenté. Voilà pourquoi dans le système, nous avons augmenté de 4% la performance de ponte attendue. On table ainsi sur un total de 297 œufs pour une rotation annuelle.

Evolution des prix

Après d'intenses discussions, nous pouvons maintenant annoncer qu'un prix supplémentaire peut être mis en place pour les œufs et les poulettes. Dans la situation actuelle, c'est certainement un signal positif de la part des clients.

Les prix des œufs sont toujours basés sur la calculation de Bio Suisse, étant donné que divers facteurs ont changé ces dernières années qui n'ont pas encore été pris en compte dans le calcul du prix, comme p.ex. la performance de ponte ou la période de rotation.

À partir du 1^{er} août 2022, nous augmentons le prix des œufs et des poulettes comme suit:

- **Œufs normaux: +0.4 cts**
- **Poulettes: +10 cts**

Vente privée de poules de réforme

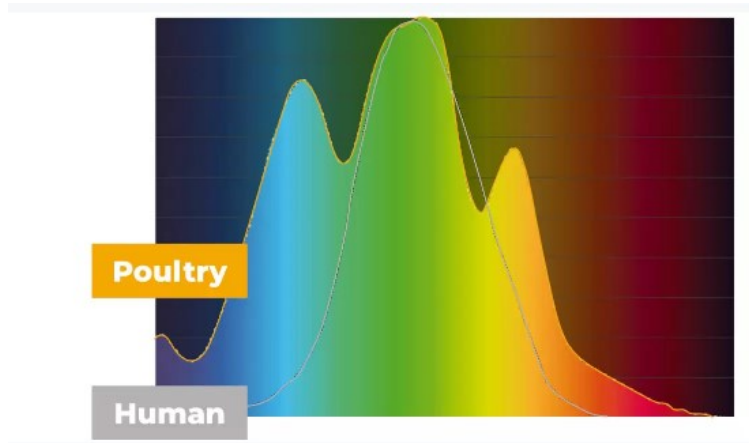
De nombreuses exploitations vendent des poules de réforme à des particuliers avant l'abattage. En soi, l'idée est bonne. Mais dans la situation actuelle de tension sur le marché des œufs, la vente de poules de réforme est plutôt contre-productive.

C'est pourquoi nous vous suggérons de ne pas faire trop de publicité en ce moment pour la vente de poules de réforme. Les organisations d'élevage bio ont régulièrement des poulettes à vendre. Ainsi, les personnes que cela intéresse peuvent volontiers nous contacter.

Perception de la lumière chez la volaille

Chez les volailles, la perception de la qualité de la lumière et de ses couleurs est totalement différente de celle des humains. Étant donné que les poules peuvent traiter environ 150 à 200 images par seconde (l'homme environ 25 à 30 par sec.), elles perçoivent un éventuel scintillement des lampes beaucoup plus intensément que les humains. Le risque de scintillement est élevé en particulier lorsque des tubes fluorescents et des lampes à économie d'énergie sont utilisées, ce qui peut entraîner une plus grande agressivité, voire du cannibalisme. De plus, les poules peuvent reconnaître une plus large gamme de spectre lumineux que les humains. Autrement dit, elles sont capables de percevoir la lumière ultraviolette dont elles ont besoin pour bien s'orienter dans leur environnement.





Source: Lohmann Breeders

Mais on peut aussi en déduire qu'un poulailler que nous humains considérons comme bien éclairé peut avoir un tout autre effet sur les poules. Par exemple, les panneaux translucides à double paroi peuvent, selon l'angle d'incidence de la lumière, filtrer les spectres de couleur de sorte que pour la poule, la couleur de l'éclairage change tous les quelques mètres. La poule a ainsi plus de mal à s'orienter. En fonction de la source lumineuse, les objets d'équipement tels que les abreuvoirs en coupelles ou la chaîne d'alimentation peuvent prendre un tout autre aspect. Il ne faut pas l'oublier lors du passage du poulailler d'élevage au poulailler de ponte. Si les poules ont du mal à trouver de la nourriture et de l'eau, cela peut donc être dû à l'éclairage. La lumière du jour avec son spectre naturel peut aider les poules à percevoir les équipements de «manière adaptée aux poules».

Même les lampes à DEL ne sont pas exemptes de scintillement! Lors du choix de l'éclairage, il faut prendre garde à installer un éclairage DEL spécifiquement conçu pour la volaille. En particulier lors de la variation de l'éclairage, il se peut que la plus faible luminosité soit simplement générée par une brève phase d'obscurité de l'ampoule. Ce que nous, humains, percevons comme plus sombre, les poules, elles, le perçoivent comme un scintillement. Ce qui peut rendre les animaux agités et agressifs.

Les constructeurs de poulailler ont souvent des appareils spécialisés pour mesurer le spectre lumineux et le scintillement de l'éclairage. En cas de doute quant à la qualité de la lumière dans le poulailler, par ex. en cas de cannibalisme récurrent, il peut valoir la peine d'analyser la situation d'éclairage avec le constructeur du poulailler.

Vous trouverez de plus amples informations en cliquant sur le lien suivant:

<https://lohmann-breeders.com/fr/vision-chez-les-volailles/>



Température dans les entrepôts d'œufs

L'hiver n'est pas si loin, pourtant nous avons à nouveau des températures supérieures à 30 degrés. Nous tenons une nouvelle fois à attirer votre attention sur le fait que la **température dans l'entrepôt d'œufs doit toujours être comprise entre 10 et 20 degrés Celsius, max. 25°C**. Il est important que la température ne soit pas inférieure de plus de 10° à la température extérieure. Merci de vérifier le bon fonctionnement de vos climatiseurs! Nous mettons également gratuitement à votre disposition des thermomètres min-max pour surveiller la température dans l'entrepôt d'œufs.

Passage au bulletin de versement avec code QR

Comme nous vous l'avons déjà indiqué dans notre dernière newsletter, nous vous prions de nous envoyer un **bulletin de versement récent avec code QR** ou de nous communiquer vos nouvelles coordonnées de paiement avec code QR par courriel à l'adresse buchhaltung@hosberg.ch.

Nous avons besoin de **cette information avant la fin du mois de juillet 2022**.

Changement au sein du personnel

Nous avons le plaisir d'accueillir deux nouveaux collaborateurs au service des achats/de conseil:

Cyril Fäh: décompte des œufs, des poulettes, poussins, poules de réforme; planification de l'abattage des poules de réforme; soutien dans la planification des poulettes; administration en lien avec la production d'œufs; achat d'articles Non-Food (matériel d'emballage, etc.)



Voici un petit portrait de Cyril:

« J'ai 24 ans, je viens de me marier et vais être bientôt papa. Je travaille à 80% chez hosberg, et tout comme l'entreprise, j'habite également à Rüti ZH. Après mon apprentissage d'employé de commerce, j'ai suivi les cours de l'école professionnelle supérieure puis j'ai travaillé au service d'assistance à la clientèle d'une entreprise d'hébergement de sites Internet. L'approche holistique de la santé est un sujet qui me fascine et qui joue un grand rôle dans ma vie. Voilà pourquoi en parallèle, j'ai suivi une formation de naturopathe.

Pendant mon temps libre, j'aime passer du temps dans la nature, sur mon vélo électrique, dans mon potager ou lire et effectuer des recherches. »



Léa Hutmacher: service de conseil pour la production d'œufs et l'élevage de poulettes



Voici un petit portrait de Léa :

« Je m'appelle Léa Hutmacher et j'ai 22 ans. J'ai grandi sur une exploitation agricole au Bémont, dans le canton du Jura. Après avoir obtenu ma maturité gymnasiale, j'ai effectué un stage d'une année dans une exploitation agricole à Trubschachen. Je termine actuellement un bachelor en agronomie, orientation sciences animales à la HAFL à Zollikofen.

Durant mon stage, j'ai eu la chance de travailler sur une exploitation avec des poules pondeuses ce qui a permis de confirmer mon intérêt pour ces animaux. Par la suite, j'ai pu réaliser mon rêve d'enfant : la construction d'un petit poulailler à l'aide de mon papa. Durant mon temps libre j'adore passer du temps sur l'exploitation familiale, notamment avec mes 9 poules. J'aime aussi jardiner et faire du sport, comme la course à pied et la natation.

Aujourd'hui, l'agriculture est mise sous pression, notamment par les attentes de la population. La production se professionnalise et les prescriptions deviennent toujours plus strictes. La mise en pratique de nouvelles connaissances scientifiques devient incontournable. C'est cet appui que j'aimerais essayer de transmettre aux producteurs.

J'espère pouvoir satisfaire vos attentes et je me réjouis de faire votre connaissance et de collaborer à vos côtés. »

Léa prendra ses fonctions début septembre au service de conseil.

Après un peu plus de 5 années passées au service de conseil, **Sabine Münch** a quitté l'entreprise hosberg fin juin pour relever un nouveau défi. Nous tenons par la présente à la remercier de tout cœur pour son précieux travail. Elle a profondément marqué le service de conseil et a contribué à son évolution. Ses compétences et son amabilité lui ont permis de soutenir activement les exploitations et de les faire évoluer de façon positive.



Nous lui souhaitons le meilleur pour son avenir personnel comme professionnel!

Bien cordialement

Votre service de conseil **hosberg**

